



Dienstort: Wetter (Ruhr) | Internationale Ausrichtung | ca. 50 % Reisetätigkeit

Die EZM GmbH ist ein weltweit agierender Hersteller von kaltgezogenen Stäben und Profilen aus Stahl und Titan. Unsere Produkte finden Anwendung in den Branchen **Automotive, Maschinenbau, Energie- und Medizintechnik**. Für die gezielte Expansion und die Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort einen engagierten **Sales Manager (m/w/d)**.

Wir bieten

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Vertriebsaufgabe im internationalen Vertrieb mit Gestaltungsspielraum
- Eine starke Marke und bestehende Kundenbasis mit großem Wachstumspotenzial
- Flache Hierarchien und direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung
- Attraktives Vergütungspaket

Ihre Aufgaben

- Persönliche Betreuung und Ausbau bestehender internationaler Kunden und Partner im Vertriebsgebiet (Schwerpunkt: **Asien, Afrika, Nord- und Südamerika**)
- Aktive Neukundenakquise und nachhaltige Geschäftsentwicklung – Sie denken und handeln unternehmerisch
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Ableitung konkreter Maßnahmen
- Prüfung von Kundenanfragen sowie Erstellung, Verfolgung und Verhandlung von Angeboten
- Enge Abstimmung mit der Produktion, Technik und weiteren internen Schnittstellen
- Regelmäßige internationale Dienstreisen (ca. 50 %, inkl. mehrtägiger Auslandsaufenthalte)
- Teilnahme an internationalen Messen, Konferenzen und Veranstaltungen
- Systematische Berichterstattung an die Geschäftsführung sowie Entwicklung langfristiger Vertriebsstrategien

Ihr Profil

- Studium als Wirtschaftsingenieur, Maschinenbauingenieur oder Betriebswirtschaft; alternativ kaufmännische Ausbildung mit nachweisbarer Vertriebserfahrung
- Mehrjährige Erfahrung im internationalen technischen **Vertrieb von Stahl- oder Metallprodukten** wünschenswert; gerne mit Kenntnissen aus der Medizintechnik

- **Hohe Reisebereitschaft weltweit (ca. 50 %), insbesondere in die genannten Zielregionen**
 - Ausgeprägte interkulturelle Kompetenz und sicheres Auftreten auf internationaler Bühne
 - **Hunter-Mentalität** mit klarer Zielorientierung und strategischer Vorgehensweise
 - Einsatzfreude, Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungssicherheit
 - Gute Kenntnisse in MS Office (Word, Excel) und ERP-Systemen
 - Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen wie Spanisch, Französisch oder Chinesisch sind ein Plus
 - Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Freude am eigenständigen Arbeiten
-

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an: **bewerbung@ezm-gmbh.com**

